

Table des matières

Sommaire	5
Remerciements	9
Note	11
Introduction	15
1. Négociation, science politique et relations internationales	18
1.1. La nature interdisciplinaire de la négociation	18
1.2. La négociation, au cœur de la science politique	20
2. Secret et transparence : concepts politiques, enjeux de négociation	23
2.1. Secret et transparence d'un point de vue politique	24
2.2. Secret et transparence du point de vue du négociateur : enjeux et questionnement	28
3. Contextes et tensions en négociation	30
3.1. L'interaction entre contextes, processus et résultats de négociation	31
3.2. Le concept de tension en négociation	33
4. Le choix du regard historique	38

PREMIÈRE PARTIE DE L'INSTITUTION DU SECRET À L'INJONCTION DE TRANSPARENCE : MOUVEMENT HISTORIQUE ET ENJEUX POLITIQUES

41

Chapitre I	
L'institution du secret en diplomatie	43
1. Le moment machiavélien, ou la légitimation du secret.	45
1.1. L'Italie à la fin du XV ^e siècle : un « chapitre nouveau de l'histoire universelle »	46
1.2. La négociation dans la pensée politique de Machiavel.	48
1.3. La prudence du Prince ou la dissimulation légitimée.	53
1.4. Légitimité du secret selon le régime politique	56

2. Les « négociations continues » du « Grand Siècle »	58
2.1. Richelieu et les « négociations continues »	58
2.2. Six témoins pour le « Grand Siècle »	61
3. L'office de l'ambassadeur, entre ombre et lumière	70
3.1. L'ambassadeur-représentant où la nécessité de paraître dans la lumière	71
3.2. L'ambassadeur-négociateur ou la préoccupation de l'ombre et du secret	75
3.3. Préserver des tiers le secret de la négociation	80
3.4. Percer le secret d'autrui	92
Conclusion – Le secret, institution légitime	93

Chapitre II

Contestations du secret, naissance de la publicité.	99
1. De l'inspiration des Lumières aux ambitions révolutionnaires	100
1.1. L'inspiration des Lumières et le rejet du secret monarchique	101
1.2. L'action révolutionnaire et l'ambition républicaine de publicité	122
1.3. De la Restauration à la démocratisation des sociétés européennes : un entre-deux	132
2. Le moment wilsonien, ou l'ambition contrariée de publicité	137
2.1. La vision wilsonienne d'une diplomatie nouvelle	138
2.2. Un nouvel équilibre : publicité relative des résultats, secret maintenu des processus	152
Conclusion – Le secret, institution ébranlée	164

Chapitre III

L'injonction contemporaine de transparence	167
1. Omniprésence : manifestations de l'injonction de transparence	170
1.1. Une pluralité de manifestations	170
1.2. La négociation diplomatique face à l'injonction de transparence	180
2. Puissance : justifications et moyens de la transparence	196
2.1. La justification démocratique : transparence et État de droit	196
2.2. Les moyens médiatiques et numériques : transparence et état des techniques	204
3. Ambivalence : la part d'ombre de la transparence	212
3.1. Contradictions et risques de l'injonction de transparence	213
3.2. Rôles et légitimité du secret en démocratie	218
Conclusion – La transparence, une « règle » émergente	224

SECONDE PARTIE	
LE SECRET FACE À LA TRANSPARENCE	
ENVERS DES TIERS : THÉORIE ET PRATIQUE	
D'UN DILEMME EN NÉGOCIATION	
DIPLOMATIQUE.....	227

Chapitre IV

Un dilemme entre deux idéaux-types	229
1. Justifications du secret et de la transparence à travers deux idéaux-types	232
1.1. L'idéaltype de la négociation transparente	236
1.2. L'idéaltype de la négociation secrète.	243
2. Implications de chaque idéaltype pour la négociation	256
2.1. L'interaction avec les tensions classiques de la négociation	257
2.2. L'apparition des quasi-négociateurs ou l'avènement des négociations quasi-multilatérales.	266
3. Interprétation : un dilemme original entre secret et transparence.	279
3.1. L'inéluctable tension entre secret et transparence	279
3.2. La tension au prisme weberien de l'éthique	284
Conclusion – Secret et transparence : une tension indécidable	287

Chapitre V

La diplomatie entre secret et transparence : des modes concrets d'articulation	291
1. Un modèle global de compromis : la <i>closed door diplomacy</i>	292
1.1. Les variables contextuelles clefs pour le dosage entre secret et transparence	293
1.2. La <i>closed door diplomacy</i> ou les limites d'un compromis.	303
2. Deux modes d'articulation entre secret et transparence.	311
2.1. Le secret partiel ou la délimitation par un périmètre.	311
2.2. Le secret provisoire ou la délimitation par le temps.	321
3. La pérennité de l'articulation face à la question de l'asymétrie.	335
3.1. L'accord entre les parties et la question de l'asymétrie.	335
3.2. La pérennité de la formule d'articulation	341
Conclusion – La revanche du secret	348

Conclusion	349
-------------------------	------------

Bibliographie.....	361
---------------------------	------------

Index Nominorum	387
------------------------------	------------

Index Rerum	389
--------------------------	------------