

Table des matières

Remerciements	5
Préface.....	7
Avant-propos.....	9
Liste des principales abréviations	11
Sommaire	15

INTRODUCTION

PARTIE I

Le droit européen de la gestion collective	21
---	-----------

TITRE I

L'industrie européenne des FIA.....	25
Chapitre I – Les investisseurs dans la gestion collective.....	26
§ 1. <i>Classification des investisseurs en droit européen de la gestion d'actifs.....</i>	26
§ 2. <i>Classification des investisseurs en droit comparé.....</i>	33
A. Droit anglais	33
B. Droit français	34
C. Droit luxembourgeois.....	35
Chapitre II – Les caractéristiques de l'industrie des FIA	36
§ 1. <i>L'histoire de la réglementation du secteur des FIA</i>	37
§ 2. <i>Les formes juridiques des FIA</i>	42
A. Une société d'investissement à capital variable.....	43
B. Une société en commandite et un <i>limited partnership</i>	44
C. Un fonds commun de placement et l'unit trust.....	46

TITRE II

La directive AIFM	49
Chapitre I – L’aperçu de la directive AIFM	50
§ 1. <i>La raison d’être de la directive AIFM</i>	51
§ 2. <i>La place de la directive AIFM dans le droit européen de la gestion d’actifs</i>	70
Chapitre II – La place d’un FIA dans la directive AIFM	74
§ 1. <i>Les caractéristiques d’un FIA</i>	74
§ 2. <i>Les fonds spéculatifs et les fonds de capital investissement</i>	79
Chapitre III – La place d’un gestionnaire dans la directive AIFM	82
§ 1. <i>Les caractéristiques d’un gestionnaire</i>	83
§ 2. <i>Les obligations en matière d’agrément</i>	88
§ 3. <i>Les obligations en matière de la gestion d’un FIA</i>	91
A. Les obligations générales et organisationnelles	91
B. L’évaluation d’actifs.....	107
C. La délégation.....	109
§ 4. <i>Les obligations en matière du dépositaire d’actifs</i>	113
A. Le rôle du dépositaire dans une relation d’investissement	113
B. Les obligations et les responsabilités du dépositaire.....	115
1) Les quatre types de responsabilités	115
2) Les obligations de la garde des actifs	118
3) Une délégation des tâches de la garde des actifs	122
4) Les exonérations de la responsabilité du dépositaire	124

PARTIE II

La réglementation des FIA au Royaume-Uni	129
---	-----

TITRE I

L’aperçu de l’industrie des FIA en droit anglais	131
---	-----

TITRE II

La transposition de la directive AIFM en droit anglais ...	139
Chapitre I – Les conditions d’autorisation d’un gestionnaire	141
Chapitre II – Les conditions de la gestion d’un fonds	144

§ 1. <i>Les conditions d'organisation et de fonctionnement d'un gestionnaire</i>	144
§ 2. <i>Les exigences en matière de transparence</i>	149
§ 3. <i>La gestion des types spécifiques des FIA</i>	151
Chapitre III – Les conditions de la commercialisation des fonds	152
PARTIE III	
La réglementation des FIA en France	157
TITRE I	
L'aperçu de l'industrie des FIA en droit français	159
TITRE II	
La transposition de la directive AIFM en droit français ...	163
Chapitre I – Les conditions d'autorisation d'un gestionnaire	165
Chapitre II – Les conditions de la gestion d'un fonds	168
§ 1. <i>Les conditions d'organisation et de fonctionnement des gestionnaires</i>	168
§ 2. <i>Les exigences en matière de transparence</i>	174
§ 3. <i>La gestion des types spécifiques des fonds</i>	176
Chapitre III – Les conditions de la commercialisation d'un fonds	176
PARTIE IV	
La réglementation des FIA au Luxembourg	181
TITRE I	
L'aperçu de l'industrie des FIA en droit luxembourgeois	183
TITRE II	
La transposition de la directive AIFM en droit luxembourgeois	189
Chapitre I – Les conditions d'autorisation d'un gestionnaire	190
Chapitre II – Les conditions de la gestion d'un fonds	192

§ 1. <i>Les conditions d'organisation et de fonctionnement des gestionnaires</i>	193
§ 2. <i>Les exigences de transparence</i>	197
§ 3. <i>La gestion des types spécifiques des fonds</i>	200
Chapitre III – Les conditions de la commercialisation d'un fonds	201
PARTIE V	
La gestion collective à l'ère du Brexit	205
TITRE I	
Modernisation des formes juridiques pour les FIA	207
Chapitre I – L'attractivité du <i>limited partnership</i> pour la structuration d'un FIA	208
§ 1. <i>Les caractéristiques du limited partnership</i>	208
A. La personnalité juridique et la responsabilité limitée...	209
B. La souplesse contractuelle	212
C. La fiscalité.....	214
§ 2. <i>Les raisons du succès du limited partnership dans la gestion collective</i>	215
Chapitre II – Le <i>private fund limited partnership</i> anglo-saxon	219
Chapitre III – La société de libre partenariat française	223
Chapitre IV – La société en commandite spéciale luxembourgeoise	230
TITRE II	
L'accès des gestionnaires et des FIA britanniques au marché européen	235
Observations finales	243
Index	247
Bibliographie	249
Table des matières	255