

TABLE DES MATIÈRES

PARTIE 1. Notion et classifications	7 (1-11)
Les obligations juridique et morale	9 (2-3)
Les obligations de faire, de ne pas faire et de dare	10 (4-5)
Les obligations de moyen et de résultat	11 (6-10)
Les obligations pécuniaires et en nature	20 (11)
PARTIE 2. Les sources des obligations	23 (12-290)
TITRE 1. Les contrats	25 (12-241)
Chapitre I. Notion de contrat	27 (12-14)
Chapitre II. Classification des contrats	31 (15-18)
Les contrats synallagmatiques et unilatéraux	31 (15)
Les contrats commutatifs et aléatoires	32 (16)
Les contrats de bienfaisance et à titre onéreux	32 (17)
Les contrats nommés et innomés	33 (18)
Chapitre III. La formation des contrats	35 (19-101)
SECTION 1. LES RELATIONS PRÉCONTRACTUELLES	35 (20-34)
§ 1. Les négociations précontractuelles	35 (20-23)
§ 2. L'obligation précontractuelle d'information	40 (24-29)
§ 3. Les avant-contrat et contrats préparatoires	51 (30)
§ 4. Les engagements de contracter	51 (31-34)
Le pacte de préférence	51 (31)
La promesse de contrat	52 (32-34)
SECTION 2. LE PRINCIPE DE CONSENSUALISME	56 (35-40)
§ 1. Le principe	56 (35-37)
§ 2. L'exigence d'un certain formalisme	61 (38-40)
SECTION 3. LES CONDITIONS DE VALIDITÉ DES CONTRATS	64 (41-101)
§ 1. Le consentement	64 (42-78)
1.1. <i>L'absence de consentement</i>	64 (43-44)
1.2. <i>L'échange des consentements</i>	66 (45-53)
1.2.1. L'offre	67 (46-47)
1.2.2. L'acceptation	68 (48-53)

1.3. <i>Le consentement simulé</i>	75 (54-58)
1.4. <i>Les vices de consentements</i>	79 (59-78)
1.4.1. <i>L'erreur</i>	80 (60-65)
<i>L'erreur obstacle</i>	80 (60)
<i>l'erreur vice de consentement</i>	80 (61-65)
1.4.2. <i>La violence</i>	87 (66-68)
1.4.3. <i>Le dol</i>	89 (69-74)
1.4.4. <i>La lésion</i>	94 (75-78)
§ 2. <i>La capacité des cocontractants</i>	100 (79-85)
§ 3. <i>L'objet de l'obligation</i>	107 (86-94)
<i>L'objet déterminé ou déterminable</i>	108 (87-90)
<i>L'objet dans le commerce</i>	113 (91-92)
<i>L'objet licite</i>	115 (93-94)
§ 4. <i>La cause de l'obligation</i>	119 (95-101)
4.1. <i>Introduction</i>	119 (95)
4.2. <i>L'existence de la cause</i>	120 (96-99)
4.3. <i>La licéité de la cause</i>	125 (100-101)
Chapitre IV. Le contenu des contrats	129 (102-144)
SECTION 1. LE PRINCIPE DE L'AUTONOMIE DE LA VOLONTÉ	129 (102-108)
Principes	129 (102-106)
La liberté du commerce et de l'industrie	135 (107-108)
SECTION 2. LE CONTENU IMPLICITE DU CONTRAT	137 (109-113)
§ 1. <i>Les usages</i>	137 (109-110)
§ 2. <i>Les obligations accessoires</i>	139 (111-113)
<i>L'obligation de sécurité</i>	140 (112)
<i>L'obligation d'information</i>	141 (113)
SECTION 3. LES EXCEPTIONS À L'AUTONOMIE DE LA VOLONTÉ	144 (114-130)
§ 1. <i>L'ordre public et les bonnes mœurs</i>	144 (114-121)
Principes.	144 (114-116)
Sanctions	151 (117-119)
Les adages « <i>Nemo auditur ...</i> » et « <i>In pari causa ...</i> » 153 (120)	
<i>L'ordre public international</i>	156 (121)
§ 2. <i>La fraude à la loi</i>	158 (122-124)
§ 3. <i>Les contrats forcés</i>	161 (125-130)
Principes et monopoles	161 (125)
Lois particulières, refus illicite de vente - retrait et le rachat obligatoire d'actions de société	161 (126)
Le droit de conclure par préférence	163 (127)

Les limites personnelles au droit de contracter	164 (128)
L'expropriation pour cause d'utilité publique	166 (129)
Les obligations des autorités publiques – les marchés publics	168 (130)
SECTION 4. LA MODIFICATION DU CONTRAT	172 (131-144)
§ 1. Le principe de convention-loi - la modification du contrat par les parties	172 (131-132)
§ 2. La modification du contrat par le juge	175 (133-139)
Principes et exceptions légales	175 (133-134)
La réduction du salaire des mandataires	176 (135)
La réduction de la clause pénale	177 (136-137)
Les actions en cessation	180 (138)
La théorie de l'imprévision	181 (139)
§ 3. La modification du contrat prévue par la loi	183 (140-144)
Les contrats conclus avec une autorité publique	183 (140)
La modification d'une clause essentielle du contrat de travail	184 (141)
La gestion contrôlée, le sursis bancaire et le surendettement	184 (142)
La non-rétroactivité de la loi nouvelle	185 (143-144)
Chapitre V. Les effets des contrats	189 (145-177)
SECTION 1. L'EFFET OBLIGATOIRE DES CONTRATS	189 (145-148)
§ 1. Principe	189 (145)
§ 2. L'exécution de bonne foi des conventions	189 (146-148)
Le principe	189 (146)
L'exécution de bonne foi pendant la vie du contrat	190 (147)
L'exécution de bonne foi à la fin du contrat	192 (148)
SECTION 2. L'EFFET RELATIF DES CONTRATS	193 (149-177)
§ 1. Les parties au contrat	193 (150-153)
§ 2. Le principe de la relativité des contrats	198 (154-156)
§ 3. Les exceptions au principe de la relativité des contrats	203 (157-167)
3.1. <i>La promesse de porte-fort</i>	203 (157-158)
3.2. <i>La stipulation pour autrui</i>	204 (159-162)
3.3. <i>La chaîne de contrats</i>	208 (163-165)
3.4. <i>La théorie de l'ensemble contractuel</i>	212 (166)
3.5. <i>Le manquement contractuel – faute quasi-délictuelle</i>	213 (167)

§ 4. L'opposabilité des effets externes des contrats . . .	215 (168-170)
Principe	215 (168)
La tierce complicité	216 (169)
Les exceptions à l'opposabilité aux tiers des effets externes	218 (170)
§ 5. Les actions du créancier agissant au droit du débiteur	219 (171-177)
5.1. <i>L'action directe</i>	219 (171-174)
5.2. <i>L'action oblique</i>	226 (175-177)
Chapitre VI. L'interprétation des contrats	229 (178-187)
SECTION 1. PRINCIPE – LA RECHERCHE DE LA VOLONTÉ DES PARTIES	229 (178-179)
SECTION 2. LES AUTRES PRINCIPES GUIDANT L'INTERPRÉTATION PAR LE JUGE	232 (180-187)
Les préceptes prévus par le Code civil	232 (180-182)
Les préceptes élaborés par la jurisprudence	235 (183)
Principes particuliers prévus par certaines lois	236 (184)
SECTION 3. LA QUALIFICATION DU CONTRAT PAR LE JUGE	238 (185-187)
La requalification du contrat	239 (186)
La requalification du contrat	242 (187)
Chapitre VII. La transmission des contrats	247 (188-194)
SECTION 1. LA CESSION CONVENTIONNELLE DU CONTRAT – DROIT COMMUN	247 (189-191)
SECTION 2. LA CESSION DE CONTRAT PRÉVUE PAR DES LOIS PARTICULIÈRES	251 (192-194)
Chapitre VIII. L'inexécution des contrats	255 (195-220)
SECTION 1. L'EXÉCUTION FORCÉE	255 (195)
SECTION 2. LA RESPONSABILITÉ CONTRACTUELLE	255 (195.1)
SECTION 3. LE DROIT DE RÉTENTION	258 (196-198)
SECTION 4. L'INEXÉCUTION À LA SUITE D'UN CAS DE FORCE MAJEURE	260 (199-204)
SECTION 5. RÈGLES SPÉCIFIQUES AUX CONTRATS SYNALLAGMATIQUES	265 (205-220)
§ 1. L'exception d'inexécution	265 (206-209)
§ 2. La résolution pour inexécution fautive	270 (210-220)
2.1. <i>Principes</i>	270 (210)
2.2. <i>Les conditions d'application</i>	270 (211-216)
2.3. <i>Les effets</i>	280 (217)
2.4. <i>La résolution conventionnelle</i>	281 (218-220)

Chapitre IX. La dissolution des contrats	287 (221-241)
SECTION 1. LA RÉSILIATION DES CONTRATS	287 (221-227)
Le mutus dissensus	287 (221)
La résiliation unilatérale d'un contrat à terme.	288 (222-223)
La résiliation unilatérale des contrats à prestations successives et à durée indéterminée.	289 (224-226)
Des cas de résiliation unilatérale prévus par la loi	292 (227)
SECTION 2. LA CADUCITÉ DES CONTRATS	294 (228-229)
SECTION 3. LA NULLITÉ DES CONTRATS	295 (230-236)
Notion	295 (230)
La nullité absolue et la nullité relative.	296 (231-232)
Les effets de la nullité	297 (233-235)
La conversion des actes nuls	301 (236)
SECTION 4. L'ACTION PAULIENNE DU CRÉANCIER	301 (237-241)
Notion	301 (237)
Les conditions d'application	302 (238-239)
Les effets	303 (240)
Les inopposabilités en cas de procédures d'insolvabilité	304 (241)
TITRE 2. Les quasi-contrats	307 (242-267)
Chapitre I. La gestion d'affaire	309 (243-249)
SECTION 1. LES CONDITIONS	309 (244-246)
SECTION 2. LES EFFETS	311 (247-249)
Chapitre II. Le paiement de l'indu	315 (250-256)
SECTION 1. LES CONDITIONS	315 (251-255)
SECTION 2. LES EFFETS	320 (256)
Chapitre III. L'enrichissement sans cause	323 (257-261)
SECTION 1. LES CONDITIONS	324 (259-261)
SECTION 2. LES EFFETS	326 (262)
Chapitre IV. Les actes unilatéraux	329 (263-267)
Notion	329 (263-265)
Régime juridique	331 (266-267)
TITRE 3. La confiance légitime	335 (268-276)
Chapitre I. La théorie de l'apparence	337 (268-270)
Notion	337 (268)
Conditions	337 (269)

Effets	340 (270)
Chapitre II. L'abus de droit	343 (271-273)
Chapitre III. Les autres cas d'application de la confiance légitime	347 (274-276)
Applications	347 (274)
La légitime confiance des administrés.	347 (275)
Le principe de cohérence – <i>renvoi</i>	349 (276)
TITRE 4. Les actes collectifs	351 (277-288)
Chapitre I. Notion	353 (277)
Chapitre II. Les conditions de validité des actes collectifs	355 (278-282)
Chapitre III. Les effets des actes collectifs	363 (283-285)
Chapitre IV. Les nullités des actes collectifs	367 (286-288)
TITRE 5. Les obligations naturelles	371 (289)
TITRE 6. Les délits et quasi-délits – <i>renvoi</i>	373 (290)
PARTIE 3. Les modalités des obligations	375 (291-353)
TITRE 1. Les obligations différées	377 (291-325)
Chapitre I. Les obligations à terme	379 (292-305)
SECTION 1. NOTION	379 (292)
SECTION 2. LE TERME SUSPENSIF	379 (293-300)
Notion	379 (293)
Effet avant l'échéance	380 (294)
La renonciation au terme.	381 (295)
Effet à l'échéance du terme.	382 (296-297)
Le terme de grâce	383 (298-300)
SECTION 3. LE TERME EXTINCTIF.	386 (301-305)
Principes	386 (301)
La prorogation du terme	386 (302-303)
La tacite reconduction du terme	387 (304-305)
Chapitre II. Les obligations sous condition	389 (306-325)
SECTION 1. NOTION ET PRINCIPES	389 (306-308)
SECTION 2. LA CONDITION SUSPENSIVE	392 (309-320)
Effet pendente conditione	392 (309-310)
La nullité de la condition suspensive potestative.	394 (311)
La défaillance de la condition et effet	395 (312-313)
Exception – modification des modalités de la condition	397 (314)

Exception – renonciation à la condition	398 (315)
Exception – la condition réputée accomplie	400 (316-317)
Effet en cas de réalisation de la condition	402 (318-320)
SECTION 3. LA CONDITION RÉVOCATOIRE	405 (321-325)
Effet pendente conditione	405 (321)
Effet à l'échéance	405 (322-323)
Le droit de rétractation	407 (324-325)
TITRE 2. Les obligations plurales	409 (326-353)
Chapitre I. Les obligations à objets multiples	411 (326-330)
SECTION 1. LES OBLIGATIONS CONJONCTIVES	411 (327)
SECTION 2. LES OBLIGATIONS ALTERNATIVES	411 (328-329)
SECTION 3. LES OBLIGATIONS FACULTATIVES	414 (330)
Chapitre II. Les obligations à sujets multiples	417 (331-353)
SECTION 1. LES OBLIGATIONS CONJOINTES	417 (332-335)
SECTION 2. LES OBLIGATIONS SOLIDAIRES	420 (336-342)
§ 1. Notion et principes	420 (336)
§ 2. La solidarité active	421 (337-338)
Notion et effets	421 (337)
Application - Le compte joint	422 (338)
§ 3. La solidarité passive	424 (339-342)
Notion et effets	424 (339)
La contribution à la dette	426 (340)
Renonciation et extinction de la solidarité	427 (341-342)
SECTION 3. LES OBLIGATIONS INDIVISIBLES	428 (343-350)
Notion et indivisibilité objective	428 (343)
Indivisibilité subjective – le compte-courant	429 (344)
Effets de l'indivisibilité – principes	431 (345)
Obligation des débiteurs indivisibles	431 (346-347)
Droit des créanciers indivisibles	434 (348-349)
Effets en matière procédurale	435 (350)
SECTION 4. LES OBLIGATIONS IN SOLIDUM	438 (351-353)
Notion	438 (351-352)
Effets	440 (353)
PARTIE 4. La transmission des obligations	441 (354-384)
TITRE 1. La transmission des obligations	
à cause de mort	443 (355-359)

Chapitre I. Principe de la transmission universelle	445 (355-357)
Chapitre II. Exceptions à la transmission universelle . . .	449 (358-359)
TITRE 2. La transmission des obligations entre vifs. . . .	451 (360-384)
Chapitre I. La cession de créance de droit commun . . .	453 (361-367)
SECTION 1. NOTIONS ET PRINCIPES	453 (361-363)
SECTION 2. LES EFFETS DE LA CESSIION DE CRÉANCE	455 (364-366)
Effets entre parties contractantes	455 (364)
Effets à l'égard des tiers	456 (365-367)
Chapitre II. Les régimes particuliers de cession de créance . .	459 (368-371)
La cession de droits litigieux	459 (368)
Cessions prévues par des lois particulières	459 (369)
La cession des droits des associés des sociétés	460 (370)
La cession de créance à titre de garantie	461 (371)
Chapitre III. Les titres négociables	463 (372-375)
Notion	463 (372)
Les titres au porteur et les titres à ordre	464 (373)
Les titres nominatifs	465 (374)
Les titres dématérialisés	466 (375)
Chapitre IV. La transmission universelle de patrimoine entre vif	469 (376-379)
SECTION 1. LA TRANSMISSION DE PATRIMOINE D'UNE PERSONNE PHYSIQUE	469 (376-377)
Le transfert de patrimoine professionnel	469 (376)
L'institution contractuelle	470 (377)
SECTION 2. LA TRANSMISSION DE PATRIMOINE D'UNE PERSONNE MORALE	470 (378-379)
La fusion et la scission d'une société commerciale	470 (378)
L'apport d'une partie de l'actif ou d'une branche d'activité et le transfert de patrimoine professionnel	473 (379)
Chapitre V. La transmission de dette	475 (380-384)
SECTION 1. LA DÉLÉGATION	475 (380-383)
Notion	475 (380-381)
Effets	477 (382)
Applications - le paiement par carte bancaire, la délégation sûreté	477 (383)
SECTION 2. LA CESSIION CONVENTIONNELLE DE DETTE	478 (384)
PARTIE 5. La preuve des obligations	481 (385-486)

TITRE 1. Principes et objet	483 (385-391)
Notions	485 (385-387)
Les aménagements contractuels aux principes	487 (388-389)
Les éléments de preuve recueillis illicitement.	489 (390-391)
TITRE 2. La charge de la preuve	493 (392-400)
Principes	495 (392-398)
La collaboration des parties à la charge de la preuve	503 (399-400)
TITRE 3. Les procédés de preuve	507 (401-468)
Chapitre I. Le principe de la prééminence de la preuve écrite	509 (401-406)
Principes - la preuve par écrit des actes juridiques portant sur plus de 2.500 €	509 (401-403)
L'obligation de prouver contre et outre le contenu d'un acte juridique par un écrit	513 (404-406)
Chapitre II. Les écrits probants – les actes authentiques et les actes sous seing privé	517 (407-427)
SECTION 1. L'ACTE AUTHENTIQUE.	517 (407-412)
§ 1. Notion	517 (407-409)
§ 2. Force probante	519 (410-412)
SECTION 2. L'ACTE SOUS SEING PRIVÉ	523 (413-427)
§ 1. Notion et conditions	523 (413-418)
L'écriture	523 (414)
La signature.	524 (415-417)
L'auteur de l'écrit	526 (418)
§ 2. La force probante.	527 (419-426)
Principe	527 (419)
Le désaveu de la signature ou de l'écriture	528 (420)
La preuve de la date à l'égard des tiers	531 (421)
Les originaux multiples des contrats synallagmatiques.	531 (422)
La formalité du bon pour des engagements unilatéraux	533 (423-426)
§ 3. Les lettres missives	536 (427)
Chapitre III. Les autres preuves littérales	537 (428-432)
Introduction et acte reconnaîtifs	537 (428)
SECTION 1. LES PAPIERS DOMESTIQUES	537 (429)
SECTION 2. LES COPIES	538 (430-432)

Chapitre IV. Les cas dans lesquels la preuve peut être apportée par toutes voies de droit	541 (433-440)
SECTION 1. LE COMMENCEMENT DE PREUVE PAR ÉCRIT	541 (434-436)
SECTION 2. L'IMPOSSIBILITÉ DE SE PRÉCONSTITUER UN ÉCRIT.	544 (437)
SECTION 3. LA PERTE DE L'ÉCRIT PAR CAS FORTUIT	545 (438)
SECTION 4. LA PREUVE DE LA FRAUDE	545 (439-440)
Chapitre V. La preuve par toutes voies de droit – le témoignage	547 (441-448)
Principes	547 (441)
Les personnes pouvant témoigner	548 (442-444)
La procédure.	550 (445-446, 448)
Le respect de l'égalité des armes (447)	
Chapitre VI. La preuve par toutes voies de droit – les présomptions	557 (449-455)
SECTION 1. LES PRÉSUMPTIONS LÉGALES	557 (450-454)
Les présomptions irréfragables	558 (451-452)
Les présomptions simples	563 (453-454)
SECTION 2. LES PRÉSUMPTIONS DU FAIT DE L'HOMME	567 (455)
Chapitre VII. L'aveu	569 (456-461)
SECTION 1. L'AVEU EXTRAJUDICIAIRE	570 (457-459)
SECTION 2. L'AVEU JUDICIAIRE	572 (460-461)
Chapitre VIII. Le serment	575 (462-468)
SECTION 1. LE SERMENT DÉCISOIRE.	575 (463-466)
SECTION 2. LE SERMENT SUPPLÉTOIRE	577 (467-468)
TITRE 4. La preuve en matière commerciale	579 (469-486)
Chapitre I. Le principe de la liberté de la preuve en matière commerciale	581 (469-472)
Chapitre II. Les modes de preuve particuliers du droit commercial	585 (473-486)
SECTION 1. LA PREUVE PAR LA FACTURE ACCEPTÉE	585 (474-480)
Principes	585 (474)
Condition – une facture entre commerçant	587 (475)
Condition – l'acceptation de la facture	588 (476-479)
Condition – La qualité de la facture	591 (480)
SECTION 2. L'ACCEPTATION PAR LE SILENCE.	592 (481-482)
SECTION 3. LA PREUVE PAR LES LIVRES DE COMMERCE	594 (483-486)
PARTIE 6. L'extinction des obligations	599 (487-586)

TITRE 1. Le paiement	601 (487-531)
Chapitre I. Principes	603 (487)
Chapitre II. Les conditions de validité du paiement	605 (488-504)
SECTION 1. LES PARTIES AU PAIEMENT.	605 (488-492)
Le paiement par le débiteur ou le tiers intéressé.	605 (488)
Le paiement par le tiers non-intéressé.	606 (489)
Le paiement au créancier ou à son mandataire.	607 (490)
Le paiement à l'accipiens convenu	608 (491)
L'interdiction de payer le créancier	609 (492)
SECTION 2. L'OBJET DU PAIEMENT.	610 (493-501)
§ 1. Principes - exceptions légales et dation en paiement	610 (493-495)
§ 2. L'exécution d'une obligation en nature	613 (496)
§ 3. L'exécution d'une obligation pécuniaire	614 (497-501)
Monnaie de compte et monnaie de paiement	614 (497)
La monnaie fiduciaire	614 (498)
La monnaie scripturale.	615 (499)
Le nominalisme monétaire	617 (500-501)
SECTION 3. LES MODALITÉS DU PAIEMENT	620 (502-504)
Le moment du paiement	620 (502)
Le lieu du paiement	620 (503)
Les frais du paiement	622 (504)
Chapitre III. Les effets du paiement	623 (505-506)
Chapitre IV. Le paiement avec subrogation	625 (507-519)
SECTION 1. LA SUBROGATION CONVENTIONNELLE	625 (508-509)
SECTION 2. LA SUBROGATION LÉGALE	626 (510-514)
Les cas de subrogation visés par l'article 1251 du Code civil	626 (510)
La subrogation au profit de celui qui paie une dette dont il est tenu avec d'autres ou pour d'autres.	627 (511-513)
Les autres cas de subrogation légale.	630 (514)
SECTION 3. LES EFFETS DE LA SUBROGATION	631 (515-519)
La cession de la créance	631 (515-518)
L'extinction de la dette du créancier	634 (519)
Chapitre V. L'imputation des paiements	635 (520-521)
Chapitre VI. L'exécution forcée du paiement	637 (522-531)
SECTION 1. L'EXÉCUTION FORCÉE CONTRE LE DÉBITEUR	637 (523-530)

La mise en demeure préalable	637 (523-525)
Le titre exécutoire	641 (526)
L'exécution d'une obligation pécuniaire	642 (527)
L'exécution d'une obligation en nature	643 (528-530)
Principes	643 (528)
La faculté de remplacement	644 (529-530)
SECTION 2. L'EXÉCUTION FORCÉE CONTRE LE CRÉANCIER –	
l'offre réelle suivie de consignation	646 (531)
TITRE 2. La novation	649 (532-537)
Chapitre I. Les conditions de la novation	651 (533-536)
L'existence d'une obligation valable à éteindre	651 (533)
La création d'une obligation nouvelle	651 (534)
L'animus novandi	652 (535)
La délégation parfaite	653 (536)
Chapitre II. Les effets de la novation	655 (537)
TITRE 3. La remise de dette et les renonciations	657 (538-541)
Chapitre I. La renonciation abdicative	659 (538-539)
Chapitre II. La remise de dette	665 (540-541)
TITRE 4. La compensation	667 (542-554)
Chapitre I. La compensation légale	669 (543-549)
SECTION 1. PRINCIPES	669 (543-545)
Conditions	669 (543)
La compensation en cas de connexité	670 (544)
Effet de plein droit	671 (545)
SECTION 2. LES EXCEPTIONS AU DROIT DE COMPENSER	672 (546-549)
Les exceptions liées à la qualité d'une créance ou d'une partie	672 (546)
L'interdiction de porter atteinte aux droits acquis des tiers	674 (547-548)
La renonciation à la compensation	676 (549)
Chapitre II. La compensation conventionnelle et la compensation judiciaire	679 (550-554)
La compensation conventionnelle – principes	679 (550-551)
Application – la clause d'unicité de compte	681 (552)
Application – la clause de compensation de compte	683 (553)
La compensation judiciaire	683 (554)

TITRE 5. La confusion	685 (555-556)
TITRE 6. La prescription extinctive	689 (557-580)
Chapitre I. Principes	691 (558-567)
Notion	691 (558)
Point de départ et décompte	692 (559-562)
Délai de droit commun en matière civile	697 (563)
Délai de droit commun en matière commerciale	698 (564-565)
Effet de la prescription	701 (566)
L'absence de caractère d'ordre public de la prescription	702 (567)
Chapitre II. L'interruption de la prescription	705 (568-573)
Principes	705 (568)
La citation en justice	705 (569)
La prescription d'une décision de justice	707 (570)
Le commandement, la saisie et la reconnaissance de dette	708 (571)
Effet de l'interruption de la prescription	708 (572-573)
Chapitre III. La suspension de la prescription	711 (574)
Chapitre IV. La prescription des dettes périodiques	713 (575-579)
Notion et champ d'application	713 (575-578)
Effets	716 (579)
Chapitre V. Les prescriptions - présomptions de paiement	717 (580)
TITRE 7. Les déchéances	719 (581-586)
Principes	721 (581)
Cas d'application – la caution	721 (582)
Cas d'application – le recel successoral et le recel des effets de la communauté	723 (583)
Cas d'application – la perte des avantages matrimoniaux en cas de divorce	725 (584)
La déchéance conventionnelle	726 (585)
Le principe de cohérence	728 (586)
Index	731
Table des matières	749